

**Г.Г. Назарова, д.э.н., проф.,
Ш.К. Қурбаниязов,
ассистент, ТГЭУ**

ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ УЗБЕКИСТАНА

Мақолада Ўзбекистонда иқтисодий интеграцион жараёнларнинг ривожланиши омиллари ва муаммолари, замонавий миллий иқтисодиётни тартибга солишда иқтисодий интеграциянинг ахамияти таҳлил қилинган. Хорижий мамлакатларда қўлланиладиган интеграцион усулларнинг ижобий томонлари ўрганилган ҳолда таклиф ва тавсиялар келтирилган.

Article analyses the purpose of the economic integration on modern national economy regulation, problems and factors of developing integration act in Uzbek economy. Ways of positive integration were given which are used in foreign countries.

Ключевые слова: миграция, капитал, капиталоемкий товар, интернационализация, финансовая инъекция, квоты.

Процесс интеграции Узбекистана в мировое хозяйство, ее утверждение как равноправного участника в системе международных экономических отношений в международном разделении труда находится в самом начале.

За достаточно короткий срок система внешнеторгового регулирования Узбекистана проходит этапы развития, характерные для большинства развивающихся стран - от первоначальной системы протекционизма к экспортноориентированной открытой экономике. Все эти изменения продиктованы потребностями экономического развития страны в каждый конкретный момент[1].

Дальнейшее развитие интеграции Узбекистана в мировое хозяйство тесно связано с углублением экономических реформ и структурных преобразований в экономике страны. Развитие внешнеэкономической деятельности страны может и должно стать важным элементом структурной перестройки и технологической модернизации национального хозяйства и её конкурентоспособности.

В настоящее время ни одно государство в мире не может успешно развиваться без интеграции в мировую экономику. Причём прослеживается прямая пропорциональная зависимость между степенью интеграции в мировое хозяйство и уровнем развития внутренней экономики. Как правило, чем более интегрирована страна в мировое экономическое пространство, тем выше уровень развития её внутренней экономики, и наоборот.

В современном мировом хозяйстве внешнеэкономические связи являются важным экзогенным фактором, который оказывает значительное влияние на динамику и устойчивость развития национальной экономики, формирование её структуры, эффективность функционирования.

Для многих стран мира динамичное развитие внешнеэкономических связей стало катализатором внутреннего экономического роста. В частности, для новых индустриальных стран внешнеэкономические связи явились основным структурообразующим фактором [2,3] в процессе формирования в них динамичной модели устойчивого экономического развития.

Особую роль играют внешнеэкономические связи в глобальных интеграционных процессах. Для современного этапа развития мировых хозяйственных связей характерны динамизм, либерализация, диверсификация форм и видов внешнеэкономической деятельности.

Одной из важных тенденций в развитии мировых хозяйственных связей является диверсификация форм сотрудничества.

Одной из важнейших функций государства является разработка концепции внешнеэкономической деятельности и внешнеэкономической политики, на основе которой строится сотрудничество с другими странами. Долгие годы в Узбекистана господствовала государственная монополия внешней торговли, при которой выбор стран-партнеров определялся прежде всего политическими и идеологическими интересами. Переход к рыночной экономике означал признание во внешней торговле эквивалентности обмена, необходимости учитывать конкурентные преимущества Узбекистана, анализировать состояние внешнеэкономического комплекса, разрабатывать стратегию развития ВЭД.

В ряде Государственных программ правительства, а также в указах Президента была разработана новая концепция[2,4], которая предполагала:

- рациональное использование сложившейся сырьевой специализации Узбекистана в МРТ;
- повышение валютной эффективности сырьевого экспорта;
- расширение рынков сбыта и изменение их географии;
- развитие экспортного потенциала и улучшение структуры экспорта;
- развитие инфраструктуры ВЭД.

Этой концепции соответствует новая модель сотрудничества с другими странами, в экономической литературе ее называют "торговой" или "конъюнктурной". Она основывается на приближении национальных цен к мировым, предоставлении всем юридическим и физическим лицам права самостоятельного выхода на внешний рынок. Все это - подготовка к решению стратегической цели реформы: интеграции в мировую экономику.

Новая концепция внешнеэкономической политики заключается в том, что в современных условиях недостаточно использовать сложившуюся специализацию Узбекистана в международном разделении труда (МРТ), необходимо осуществлять целенаправленную интеграцию в мировую экономику. Эта концепция и соответствующая ей внешнеэкономическая политика представлены в Государственной программе развития экспорта. Центральное место в последней занимает совершенствование структуры узбекского экспорта, повышение в нем доли товаров высокой степени обработки, развитие прогрессивных форм международной производственной и научно-технической

кооперации, инвестиционного сотрудничества, совместной реализации инновационных проектов[5].

Такой концепции соответствует новая программа - производственно-инвестиционная, или стратегическая.

В настоящее время в экономической литературе общепринятым является утверждение о том, что свободный режим внешнеторговой политики способствует экономическому росту и повышению благосостояния нации. Опыт многих развивающихся стран, которые по разным причинам и в различных условиях успешно осуществили либерализацию внешнеторговой политики, позволяющей уменьшить экономические диспропорции, и добились повышения темпов экономического развития, подтверждает это утверждение.

Безусловно, при либерализации внешнеторговой деятельности необходимо принимать во внимание наличие определенных особенностей, присущих социально-экономической ситуации в каждой стране. Вместе с тем без учета опыта других стран в этой сфере невозможно гарантировать успех либерализации внешнеторговой политики.

Главными признаками являются:

- охват всего процесса воспроизводства (инвестиционное сотрудничество может начинаться еще на стадии подготовки проекта, а производственное и инвестиционное - на стадии добычи полезных ископаемых и т. д.);

- расширение партнерских отношений со всеми странами только на основе взаимных экономических интересов;

- совпадение с мирохозяйственной сферой.

Таким образом, при производственно-инвестиционной программе экспортно-импортные операции дополняются другими видами ВЭД - производственным кооперированием, инвестиционным сотрудничеством. Зарубежный капитал, новые технологии, оборудование по лизингу и т.д. начинают использоваться на всех стадиях воспроизводственного.

Целью государственного регулирования является создание правовых, экономических и организационных условий, обеспечивающих эффективную внешнеэкономическую деятельность на всех ее уровнях. На данном этапе государство должно создавать условия реализации стратегической цели, определенной в Государственной программе развития экспорта: "совершенствование структуры узбекского экспорта, понимаемое как длительный эволюционный процесс повышения эффективности и масштабов экспортной деятельности на основе расширения ассортимента и улучшения качества экспортируемой продукции, совершенствования товарной и географической структуры экспорта, использования прогрессивных форм международного торгово-экономического сотрудничества". Для реализации этой цели необходимо решение комплекса задач не только во внешнеэкономической сфере, но и в законодательстве, во внешней политике, организации управления, подготовке кадров и т. д.[2]. При решении задач в названных сферах любое государство, в том числе и наше, должно учитывать следующие сложившиеся в международной практике принципы:

1. Учет требований международных организаций, например:

- ГАТТ/ВТО в отношении таможенно-тарифного регулирования;
 - Всемирной таможенной организации в отношении таможенных процедур и их унификации:
 - специализированных организаций ООН;
 - МАГАТЭ - международного агентства по атомной энергии - по особому требованию к экспорту особых товаров - ядерных материалов и оборудования, которые могут быть использованы как в мирных, так и в военных целях.
2. Либерализация внешней торговли.
 3. Торговля по мировым ценам.
 4. Введение реального валютного рынка.
 5. Сбалансирование платежного и торгового баланса со странами-партнерами.

В соответствии с международной практикой Узбекистану необходимо решать задачи в области внешней политики, которые будут способствовать реализации стратегической цели. Прежде всего, речь идет о вступлении Узбекистана во Всемирную торговую организацию, при котором двусторонняя внешнеторговая политика Узбекистана с любым государством превращается в многостороннюю с возможностью рассмотрения торговых споров в структурах ВТО, с усложнением процедуры введения количественных ограничений на ввоз российских товаров, с согласованием встречных требований и многим другим.

Во-вторых, это подписание соглашений с зарубежными странами, предусматривающих либерализацию взаимной торговли, решение на уровне межправительственных комиссий по торгово-экономическому сотрудничеству проблем структуры и динамики торговых потоков между заинтересованными странами.

В-третьих, задачей в области внешней политики является формирование торгово-политических союзов, дающих возможность противостоять коллективному протекционизму стран - участниц региональных группировок.

Большое значение имеет подписание соглашений по вопросу исключения двойного налогообложения и защиты капиталовложений, расширение функций узбекских торговых представительств за рубежом по консультированию и информированию участников ВЭД, а также государственных органов и общественных объединений.

Особо следует выделить направления внешней политики по отношению к государствам - членам СНГ. Экономические интересы Узбекистана во многом определяются сложившейся в предшествующие десятилетия глубокой взаимосвязью.

Активная экономическая политика в отношении стран ближнего зарубежья рассматривается правительством как один из рычагов оздоровления узбекской экономики и создания условий ее подъема в перспективе, достижения полноправного членства Узбекистана в мировом сообществе. В этой связи предметом первостепенной важности в двусторонних отношениях Узбекистана со странами СНГ должны стать:

- выполнение обязательств по взаимным поставкам;
- ликвидация задолженности по товарным поставкам;

- недискриминационный режим транзита узбекских товаров по территориям этих стран.

В последние десятилетия наряду с доминирующей в системе мирохозяйственных связей торговлей товарами и услугами всё большее значение приобретает движение капитала в различных формах.

В отличие от мировой торговли, которая имеет устойчивую тенденцию к ежегодному росту, в движении прямых, портфельных и ссудных инвестиций на общем фоне увеличения размеров экспорта и импорта капитала существуют значительные ежегодные колебания в зависимости от состояния и развития мировой общехозяйственной конъюнктуры.

Однако в целом динамика роста объёма зарубежных капиталовложений опережает динамику развития внутренней экономики большинства стран мира. Так, начиная с середины 80-х годов темп прироста прямых инвестиций в 4 раза превышал рост стоимости мирового ВВП.

Характерной особенностью движения капитала на современном этапе является включение всё большего числа стран в процесс ввоза и вывоза прямых, портфельных и ссудных капиталовложений. Если раньше отдельные страны, как правило, являлись либо экспортёрами, либо импортёрами капитала, то в настоящее время большинство из них одновременно ввозит и вывозит капитал.

С начала 90-х годов стремление привлечь иностранных инвесторов становится одной из важнейших тенденций в международной политике. Завершение "Уругвайского раунда" переговоров в рамках ГАТТ, создание Всемирной торговой организации (ВТО), подписание соглашения НАФТА (Зона свободной торговли стран Северной Америки), создание единого европейского рынка, а также увеличение числа двусторонних переговоров по инвестициям способствовали росту импорта иностранного капитала.

Большая часть инвестиций связана с процессом концентрации капитала, слияния и приобретения зарубежных компаний, преимущественно в таких отраслях мировой экономики, как финансовые услуги, энергетика, средства связи и телекоммуникации, фармацевтика.

За годы независимости в Республике Узбекистан создан благоприятный инвестиционный климат, широкая система правовых гарантий и льгот для иностранных инвесторов, разработана целостная система мер по стимулированию деятельности предприятий с иностранными инвестициями. Инвестиционное законодательство Республики Узбекистан является одним из передовых в системе законодательства стран СНГ, вобрав в себя основные положения международного инвестиционного права, в частности, положения о гарантиях прав иностранных инвесторов, предоставлении определенных преференций для инвесторов и другие. Основой правового регулирования в области привлечения иностранных инвестиций в Республики Узбекистан являются:

- Закон «Об иностранных инвестициях»;
- Закон «Об инвестиционной деятельности»;
- Закон «О гарантиях и мерах защиты прав иностранных инвесторов».

А также ряд нормативно-правовых актов, принимаемых в форме решений Президента Республики Узбекистан и постановлений правительства. В соответствии с действующим законодательством понятие прямых иностранных инвестиций включает в себя;

- вложение иностранными инвесторами материальных и нематериальных благ и прав на них, в том числе права на интеллектуальную собственность;
- любой доход от иностранных инвестиций, вкладываемых иностранными инвесторами в объекты предпринимательской и других видов деятельности.

Иностранные инвестиции на территории Республики Узбекистан могут быть осуществлены в различных формах. В частности:

- долевое участие в уставных фондах и ином имуществе хозяйственных обществ и товариществ, банков, страховых организаций и других предприятий, созданных совместно с юридическими и (или) физическими лицами Республики Узбекистан;
- создание и развитие хозяйственных обществ и товариществ, банков, страховых организаций и других предприятий, полностью принадлежащих иностранным инвесторам;
- приобретение имущества, акций и других ценных бумаг, включая долговые обязательства, эмитированные резидентами Республики Узбекистан;
- вложение прав на интеллектуальную собственность, включая авторские права, патенты, товарные знаки, полезные модели, промышленные образцы, фирменные наименования и ноу-хау, а также деловую репутацию (гудвилл);
- приобретение концессий, включая концессии на разведку, разработку, добычу либо использование природных ресурсов;
- приобретение права собственности на объекты торговли и сферы обслуживания, на жилые помещения вместе с земельными участками, на которых они размещены, а также права владения и пользования землей (в том числе на основе аренды) и природными ресурсами. В Республике Узбекистан отсутствуют какие-либо ограничения относительно формы вложения инвестиций. Иностранные инвесторы могут создавать на территории республики предприятия в любой, допускаемой законодательством, организационно-правовой форме. На сегодняшний день потенциальным иностранным инвесторамлагаются самые разные формы вложения инвестиций:
- создание совместного предприятия;
- создание предприятия со 100 процентным иностранным капиталом;
- приобретение части либо полного пакета акций приватизируемых предприятий.

Предприятиями с иностранными инвестициями признаются вновь создаваемые предприятия, отвечающие следующим условиям:

- размер уставного фонда предприятия не менее суммы, эквивалентной 150 тыс. долларов США;
- одним из участников предприятия является иностранное юридическое лицо;

- доля иностранных инвестиций составляет не менее 30 процентов уставного фонда предприятия.

Кроме того, если предприятие с иностранными инвестициями получают свыше 60% доходов от продажи произведенной продукции или услуг, оно считается производственным предприятием с иностранными инвестициями. Таким предприятиям предоставляются дополнительные налоговые, таможенные и иные льготы и стимулы.

В целях создания благоприятных условий по привлечению иностранных инвестиций, прежде всего прямых, для организации современных высокотехнологичных производств, обеспечивающих выпуск продукции, отвечающей мировым стандартам и востребованной на мировых рынках, а также развития промышленного потенциала, производственной, транспортно-транзитной и социальной инфраструктуры в Навоийской области принят Указ Президента Республики Узбекистан «О создании свободной индустриально-экономической зоны в Навоийской области» от 2 декабря 2008 года за № УП-4059.

Хозяйствующие субъекты, зарегистрированные в СИЭЗ «Навои» освобождаются от уплаты земельного налога, налога на имущество, прибыль, благоустройство и развитие социальной инфраструктуры, единого налогового платежа (для малых предприятий), обязательных отчислений в Республиканский дорожный фонд и Республиканский фонд школьного образования при объеме внесенных прямых инвестиций:

- от 3 млн. евро до 10 млн. евро – на 7 лет;
- от 10 млн. евро до 30 млн. евро – на 10 лет, со снижением в последующие 5 лет установленных ставок налога на прибыль и единого налогового платежа на 50%;
- свыше 30 млн. евро – на 15 лет, со снижением в последующие 10 лет установленных ставок налога на прибыль и единого налогового платежа на 50%.

Глубокие позитивные изменения происходят в структуре внешней торговли. В структуре экспорта в течение последних лет четко прослеживается устойчивая тенденция роста доли готовой конкурентоспособной продукции и снижение удельного веса поставок сырьевых отраслей.

Рассматривая, воздействие международной торговли на национальную экономику, можно сказать, что связь между торговлей, индустриализацией и ростом зависит, в частности, от характера интеграции и места стран в международном разделении труда. Успешное развитие производства продукции, мировой спрос на которую может сильно возрасти и которая позволяет получить высокую добавленную стоимость и добиться быстрого роста производительности труда, расширяет возможности для более прибыльной работы на крупных рынках и повышает значение торговли в процессе экономического роста.

Таким образом, возможности развивающихся стран сосредоточить усилия на производстве и экспорте так называемых "динамичных" товаров с точки зрения глобального потенциала спроса (товары с динамичными рынками)

и производительности труда (товары с динамичным предложением) позволяют им защитить свои экспортные рынки от быстрого насыщения в условиях, когда все больше стран концентрируют свою экспортную политику на одних и тех же секторах.

Список использованной литературы

1. Ломакин В.К. Мировая экономика: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям и направлениям / В.К. Ломакин. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2007. – 671 стр.
2. Назарова Г.Г., Хайдаров Н.Х., Акбаров М. Халқаро иқтисодий муносабатлар. Ўқув қулланма. Т.: МЧЖ “RAM-S”, 2010. – 215 бет
3. Мировая экономика: прогноз до 2020 года / под ред. акад. А.А. Дынкина / Учебник ИМЭМО РАН. – М.: Магистр, 2007. – 429 стр.
4. Международные валютно-кредитные и финансовые отношения: учебник / Под ред. Л.Н. Красавиной. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: Финансы и статистика, 2007. - 576 стр.
5. Внешнеэкономическая деятельность: учебник. для студ. сред. проф. учебник. заведений /Б. М. Смитиенко, В. К. Поспелов, С. В. Карпова и др.]; под ред. Б. М. Смитиенко, В. К. Поспелова. - 4-е изд., перераб. и доп. - М.: “Академия”, 2011. — 304 стр.